

新闻稿

2019年5月30日

巴斯夫与山湖实业签署协议，共同开发轻量化低排放聚氨酯系统产品

■ 该协议旨在满足中国汽车行业的市场需求

中国上海——2019年5月30日——巴斯夫与中国领先的汽车零部件制造商溧阳山湖汽车装饰材料有限公司（“山湖实业”）签署战略合作协议，共同开发轻量化低排放的聚氨酯（PU）系统产品应用。

巴斯夫亚太区特性材料业务部交通运输业务管理副总裁龙之强表示：“中国市场对复合材料制品的需求日益增长，这些轻量化的产品能够提高燃油效率，同时其低排放、低气味的特点也能改善车内的空气质量。我们将会通过与山湖实业的合作来满足这一市场需求。”

按照合作协议的规定，巴斯夫将为山湖实业的创新产品应用开发提供材料和专业技术知识。

山湖实业董事李田生先生表示：“在过去的十年中，我们与巴斯夫在纸蜂窝复合材料的业务中取得了丰硕成果。很高兴能与巴斯夫继续合作，一起探索汽车行业新的聚氨酯（PU）系统产品应用，例如新型聚氨酯复合增强材料、高吸音和低VOC、低气味聚氨酯顶棚泡沫、高吸音轻质泡沫、纸蜂窝复合材料和新型表皮材料。”

作为一家领先的汽车零部件生产商，山湖实业自2008年以来一直与巴斯夫合作开发汽车行业的聚氨酯材料。作为此次合作协议的一部分，双方还将共同推动聚氨酯系统在汽车产品中的应用。

媒体联络
韩美华
电话：86 21 2039 3110
anna.han@basf.com

马存宇
电话：86 21 2039 5271
cun-yu.ma@basf.com

巴斯夫（中国）有限公司
中国上海浦东新区
江心沙路300号，200137
电话：+021 2039 1000
<http://www.basf.com>

关于巴斯夫特性材料业务部

特性材料业务部整合了巴斯夫在创新定制塑料方面的全部专业知识，在全球活跃于交通、建筑、工业应用和消费品这四大领域。本业务部拥有完善的产品和服务组合，对面向应用的系统解决方案有着深入的了解。我们凭借与客户的密切合作以及对解决方案的重点关注推动盈利增长和业务发展。强大的研发实力为创新产品和应用的开发奠定了坚实基础。2018 年特性材料业务部全球销售额达到 76.5 亿欧元。如欲了解更多信息，请访问 www.plastics.basf.com。

关于巴斯夫大中华区

巴斯夫与大中华市场的渊源可以追溯到 1885 年，从那时起巴斯夫就是中国的忠实合作伙伴。作为中国化工领域最大的外商投资企业，巴斯夫主要的投资项目位于上海、南京和重庆，其中巴斯夫亚太创新园（上海）更是全球和亚太地区的研发枢纽中心。2018 年，巴斯夫向大中华区客户的销售额达到 73 亿欧元，截至年底员工人数为 9,317 名。欲了解更多信息，请登陆：www.basf.com/cn/en。

关于巴斯夫

在巴斯夫，我们创造化学新作用——追求可持续发展的未来。我们将经济上的成功、社会责任和环境保护相结合。巴斯夫在全球拥有约 122,000 名员工，为几乎所有国家、所有行业的客户成功作出贡献。我们的产品分属六大业务领域：化学品、材料、工业解决方案、表面处理技术、营养与护理、农业解决方案。2018 年巴斯夫全球销售额约 630 亿欧元。巴斯夫的股票在法兰克福（BAS）证券交易所上市，并以美国存托凭证（BASFY）的形式在美国证券市场交易。欲了解更多信息，请访问：www.basf.com。